

# KOCHI 2025 ROTARY 2026 CLUB SINCE 1937

よいことの  
ために  
手を取りあおう

2025-26年度 RIメッセージ

## 週報



Weekly report

第3659回  
第3660回

2026年1月20日  
2026年1月27日

2026年2月3日発行

### ● 副会長挨拶

皆さん、こんにちは。今日も例会  
に出席いただきありがとうございます  
でした。

まず、大変残念で悲しいこと  
ですが、当クラブの宮田会長が去る1月  
10日にご逝去されました。ご冥福  
をお祈りして、皆さんと黙祷を捧げ  
たいと思います。

(黙祷)

宮田さんご本人のご遺志で、葬儀は家族葬で執り行  
われたため、最後のお別れができなかった方も多  
いかと思ひます。宮田さんには、私も高知に戻  
ってきたときから、大変親しくさせていただきました  
。洒脱で優しく、いつもコメントをするときは  
ユーモアがあって、あの笑顔で声を掛けて  
くれたことを覚えています。ゆっくりとタバコ  
をくゆらしながら、ダンディな姿が今でも  
目に焼き付いています。宮田さんは、これ  
からも私たちの活動をしっかり見守って  
くれることと思ひます。心よりご冥福  
をお祈りいたします。

さて、今日の卓話は非常に楽しみにして  
きました。リョー



マゴルフの谷本社長とは、東京に  
いるときからの付き合いで、十  
数年になります。実は、私は自  
他共認めるリョーマゴルフファン  
で、ゴルフバッグはもちろん、  
中に入っているウッドからアイ  
アンまで、全てリョーマ一色の  
リョーマ小僧です。ただ少し問  
題があって、勝手にリョーマ  
ゴルフの宣伝マンを自負してい  
ますが、腕が伴わないこともあ  
って、下手なプレーをしてリョ  
ーマブランドを傷つけてはいけ  
ないと、いつも緊張しながら  
ゴルフをしています。

しかし、谷本社長が情熱を注い  
で開発した魔法のクラブです  
ので、腕のなさはしっかりと  
クラブが助けてカバーしてく  
れます。皆さんの中で、ゴル  
フクラブを買い替えたいと思  
っている方は、ぜひリョーマ  
ゴルフのクラブをお試しい  
ただきたいと思ひます。中澤  
清一さんも、ドライバーから  
アイアンまで、私と一緒にリ  
ョーマ小僧になっていました。  
中澤さんも「めっちゃ飛ぶ」と  
言っていました。

今日は、谷本社長と、元当  
クラブの会員であった川崎卓  
巳さんもおいでしています。  
これから始めるシニアツアー  
のお話なども伺えて、今日  
も実りある例会になると思  
ひます。



### ■本日のプログラム [ 2月3日 ]

新会員スピーチ

(株)みずほ銀行 高知支店長 井上和美会員

|       |           |
|-------|-----------|
| 会 長   | 宮 田 速 雄   |
| 副 会 長 | 藤 田 徹 也   |
| 幹 事   | 松 崎 郷 一 郎 |
| 副 幹 事 | 武 樋 泰 臣   |
| 会報責任者 | 津 野 泰 孝   |

1月20日 例会

● **ロータリーソング** 「四つのテスト」

● **来訪ロータリアン及びお客様**

(株)リョーマゴルフ代表取締役 谷本俊雄氏  
同行者 川崎卓巳氏

● **職業奉仕委員会より**

来週は、高知新聞社本社での職場例会です。8階のラウンジに12時半に集合をお願いします。

● **幹事報告**

- ・理事会の議事録をボックスに入れてあります。第3号議案ですが、5110地区より日本を希望する学生が男子学生だったため、白紙に戻っています。
- ・上半期の会計報告をボックスに入れてあります。

● **ゲストスピーチ**

**RYOMAがゆく**

(株)リョーマゴルフ 代表取締役 谷本 俊雄 氏

まず、リョーマゴルフというブランド名、もちろん私も坂本龍馬の大ファンですが、本当の理由は、一度聞いたら忘れない名前だと思ったからです。格好いいカタカナの名前を付けても、覚えてもらうまでは莫大な広告費が掛かります。



私は日高村でサラリーマン家庭に育ちました。大学で上京し、お金もない、知り合いもコネもない状況から、大学3年のとき書籍販売の代理店として起業、卒業と同時に会社を設立。私にはサラリーマン経験がありません。つまり、指導してくれる上司が全くいなかったわけです。そんな私の人生の教科書は、小説「竜馬がゆく」で、私の最後まで諦めないというポリシーに大きく影響しています。

私は土佐中、土佐高時代、大の勉強嫌いで、とりあえず推薦で東海大学工学部に進学しましたが、周囲の学生の話題は勉強ではなく、遊びや車のことばかり。土佐の田舎からわざわざ江戸修業に来たのに、ここに4年間いても意味がないと思い、在学中に起業することを決意。いろんな商売の仕組みを肌で感じるため、ありとあらゆるアルバイトを体験。大学2年で、学習教材販売の仕事に出会いました。とてつもなく辛い仕事で、何軒回っても契約は取れない、説明すら聞いてもらえず、悔しさに泣く日々。しかし、セールスのコツをつかむまで絶対に諦めませんでした。初めての契約が取れたのは、200軒ぐらい断られた後のこと。その後はセールスのコツを掴み、大学2年の終わりには全国500人のプロセールスの中で1番になりました。そして、自分自身

で開発したセールスの極意を大学生に伝えて稼ぐことを思いつきます。

大学3年で、八王子市に独立した営業店を出店。常時30~40人のアルバイトを雇って不眠不休で働きました。私はスーツを来て学生たちには「俺は28歳だ」と言っていました。学生には夜の9時、10時まで営業活動をさせ、一緒に弁当を食べて、毎終電までセールスの特訓をしていました。あの苦労と頑張り、その後の自分のものさしになっています。大学卒業と同時に貯まった自己資金1000万円で株式会社を設立、ゴルフもこのときに始めました。

世の中のいろんな分野にアンテナを張り巡らし12年、資金も貯まり、次の方針が決まりました。効果が分かりやすいもの、買わせてほしいといわれるもの、真似ができないもの、富裕層相手の商品であること、この四つの条件を全て満たすもの、私には世界一飛ぶクラブを作ることしか思い浮かびませんでした。国内のゴルフ特許を読み漁り、クラブの構造や金属材料に至るまで独学で明け暮れた結果、大手メーカーの製品には多くの改良すべき点があることに気づきました。どうすればより遠くに飛ばせるか。科学的メカニズムをいくつも考案し、2000年、勝算ありと実感した私は教材会社を売却、リョーマゴルフをスタート。35歳での再出発です。

練習しなくてもうまくなる練習器の構想を形にし、まずは1万本を製造。販売店を回りますが、業界はとても閉鎖的で、新規業者からは仕入れないというスタンス。そこで、どこの店にも置いていないのにゴルフ雑誌に大量の広告を掲載。(お求めは全国の有名ゴルフショップ、またはホームページで。)累計20万本を販売し、国内練習器のベストセラーになりました。

一般的な性能のクラブは半年でつくれます。しかし、買わ





せてほしいと言われるには、圧倒的な性能が必要で、目指すのは世界一飛ぶクラブです。ここから7年間に及ぶ苦難の開発がスタート。従来の既成概念は全て無視。より遠くに飛ばす極端な方法を考えました。私のアイデアが正しい方向なのか、物理、力学、金属の素材や加工に関する多くの専門の先生を訪ね、大学を回りました。ゴルフ好きの教授が多く、無償で積極的な意見を出してくれました。2億円近い自己資金を使い果たし、やっと初代ドライバーの発売にこぎつけました。42歳です。

当時一般的なドライバーは5万円、特殊構造の当社ドライバーは10万円。無名メーカーの10万円もするクラブをどこの店も仕入れるはずがありません。私がやったのは例の直販方式です。期間を決めて直販限定商品とし「飛ばなければ、ご返品ください」と返品を前面に出した広告を出し、社員と朝から晩まで全国のゴルフショップに電話「リョーマのドライバーって、お宅の店にはいつ入りますか」と。売り出した300本の内、返品は30本程度。

試してもらえれば必ず売れると確信していた私は、発売から3年間、休日返上でゴルフ練習場で試打会の営業。徐々に認められ、売上も順調に伸びていきました。さらに強いアンバサダーとして、本音しか言わないと世間の誰もが認知する人、ビートたけしさんがイメージキャラクターに就任。その後、ゴルファーを驚かせることをテーマに、たけしさんを全面的に押し出したプロモーションを展開。その後、木村拓哉さんもアンバサダーに加わっていただきました。ゴルフは、ラウンドから会食まで丸1日一緒に過ごします。ゴルフの持つ社交性を、私は日本で一番実感していると思います。

2018年、日高村からの相談により、財政難を解決する独自の方法を一緒に創りました。寄付して村おこしアンケートに答えると、お礼にリョーマのクラブがもらえる、一般的なふるさと納税とは違う「RYOMA CHALLENGE」という制度を2年間。現在は、一般的なふるさと納税として再スタートしています。そして、日本初、自治体が主催するプロゴルフツアー「リョーマゴルフ日高村オープン」はPGAツアー公式戦として第1回大会を5月に開催します。男子シニアプロの

大会にレギュラー女子プロ30名も出場します。さらに原監督や松坂大輔さん、デーブ大久保さんも試合に出ます。決勝日は四国4県の中学生8名も加わります。男女のプロが同組でラウンドし、一つのスコアボードで争う、これまでにない全く新しい試合形式を企画しました。

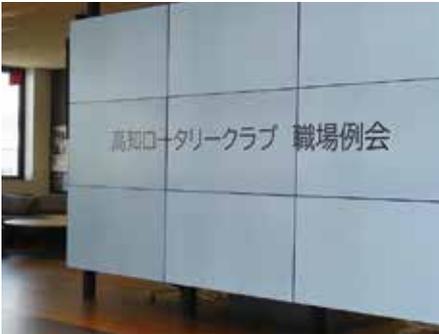
プロツアーを開催するには、テレビ中継とギャラリー対策だけでも億単位の費用がかかります。高知でやる以上、高知の企業の皆さん、県内ゴルファーの皆さんと一体となって、高知の大会を作り上げるしかないと考えました。大会の様子はBS-TBSとテレビ高知さんで放送、ギャラリーバスも十数台運行。第1回は高知県の大会、第2回は四国全体の大会へと発展させることを目標に知恵を絞って準備を進めています。また、今後の資金確保として、東京の大手企業さんにはテレビCMや会場内の看板など、テレビ中継での露出協賛を。高知県内の50数社には、ゴルフ場へ続く村道に企業看板の協賛をお願いしました。そして、皆さんにはプライスレスな体験となるツアーの★プラウマに参加して、大会を盛り上げていただきたいと考えています。4日間で村の人口に匹敵する交流人口が生まれ、選手やスタッフだけでも、高知市内のホテルは1,000泊以上になります。

本大会のきっかけは、過疎の小さな村と東京の小さな会社がタッグを組み、全国のゴルファーから寄付を集めたことです。そして今、県内の50数社の企業さんの英断によって、夢が叶おうとしています。県内の協賛目標まであと10社ほど必要です。高知を少しでも明るく、元気にするという思いでのご協賛をお願いできれば幸いです。本大会は、従来にない強力な地方創生への取り組みの実例であると確信しています。ぜひ、地域経済を牽引される皆さまに、本事業へのご賛同を賜りたく、心よりお願い申し上げます。



1月27日 職場例会

高知新聞社本社 12:30 8F ラウンジ集合





 2月のお祝い

- |          |       |       |       |        |
|----------|-------|-------|-------|--------|
| (会員誕生日)  | 益岡 博史 | 仰木 宏行 | 高村 禎二 |        |
|          | 小島 尚  | 関 裕司  | 安藤 一臣 | 各会員    |
| (配偶者誕生日) | 関 敬子  | 森本美奈子 | 久松 智津 | 杉本 延一  |
|          | 紫藤 禎子 | 新開早葉子 | 広末 多江 | 各会員配偶者 |
| (結婚記念日)  | 佐竹 新市 | 隅田 和稔 | 山崎広一郎 |        |
|          | 川真田純也 | 安光 保二 | 西山 彰一 | 各会員    |

| ◇ 例 会 変 更 ◇ |           |                 |        |          |                 |
|-------------|-----------|-----------------|--------|----------|-----------------|
| 高知東RC       | 2月 4日     | 観梅夜間例会(阪)       | 高知中央RC | 2月 5日→7日 | 創立記念行事に振替(城)    |
| 高知西RC       | 2月 6日     | 賀寿祝賀夜間例会(三)     | 高知RC   | 2月10日    | 休会(三)           |
| 高知ロイヤルRC    | 2月10日     | 休会(高)           | 高知西RC  | 2月13日    | 休会(三)           |
| 高知北RC       | 2月16日→14日 | 鳥取北RC訪問例会に振替(三) | 高知RC   | 2月17日    | 8RC合同夜間例会に振替(三) |
| 高知ロイヤルRC    | 2月17日     | 8RC合同夜間例会に振替(高) | 高知東RC  | 2月18日    | 8RC合同夜間例会に振替(阪) |
| 高知南RC       | 2月19日     | 8RC合同夜間例会に振替(阪) | 高知中央RC | 2月19日    | 8RC合同夜間例会に振替(城) |
| 高知西RC       | 2月20日     | 8RC合同夜間例会に振替(三) | 高知RC   | 2月24日    | 休会(三)           |
| 高知ロイヤルRC    | 2月24日     | 休会(高)           | 高知南RC  | 2月26日    | 賀寿例会(阪)         |
| 高知中央RC      | 2月26日     | 休会(城)           | 高知西RC  | 2月27日    | 休会(三)           |

※例会場ホテル：(三)…三翠園 (城)…城西館 (阪)…ザクラウンパレス新阪急高知 (高)…高知プリンスホテル

### ニコニコ箱 (1月20日) 【敬称略】

- 谷本 俊雄 お車代をニコニコへ。
- 岡内 聡典 本日のさんさんランチは、くいしんぼきさらぎくんです。普段よりリーズナブルな分、コーヒーを人数分、構えられました。ニコニコします。
- 小島 尚 本日、チラシを各テーブルにお配りさせていただいております。2026年2月11日に高知大丸東館5階にカルチャースポット「古い&カルチャー理焔舎(りこうしゃ)」が新設されます。ご興味のある方はぜひお立ち寄りください。
- 川崎 敦子 吉岡(郷継)さまよりのメッセージです。「よき新年をお迎えのことと存じます。去年は「ハチと兵士」の像建立で大変お世話になりました。高知ロータリーで下手な話をさせていただいたのがスタートでした。大変遅くなりましたが、心より感謝申し上げます。この度「ハチと兵士」の像建立への歩みという事業報告書ができました。ロータリーの方々によりしくお伝えくださいませ。ありがとうございます」ということで、代わりにニコニコします。会員、亥角政春さんの寄稿文も載っています。
- 中田 由季 主人の誕生日に新鮮な花かごをお手配いただきありがとうございました。年始を華やかに迎えることができました。

| ◇ 出 席 率 ◇ |        |    |    |        |     |
|-----------|--------|----|----|--------|-----|
|           | 総数     | 出席 | 欠席 | メイクアップ | 出席率 |
| 1月20日     | (-5)80 | 49 | 18 | 8      | 76% |
| 1月 6日     | 休 会    |    |    |        |     |

| ◇ 出 席 率 ◇ |        |    |    |        |     |
|-----------|--------|----|----|--------|-----|
|           | 総数     | 出席 | 欠席 | メイクアップ | 出席率 |
| 1月27日     | (-5)80 | 47 | 19 | 9      | 75% |
| 1月13日     | (-3)80 | 45 | 14 | 18     | 82% |

### ● 累計額 [1月27日現在]

|       |           |                                |          |
|-------|-----------|--------------------------------|----------|
| ニコニコ箱 | 689,300 円 | ロータリー <small>さんさん</small> 燦燦基金 | 79,972 円 |
|-------|-----------|--------------------------------|----------|

### ■ 次週のプログラム [2月10日]

休会

◆2月17日 8ロータリークラブ合同夜間例会  
18:30~ 三翠園

◆2月24日 休会

◆3月3日 ゲストスピーチ

(株)地域商社こうち 代表取締役 竹内清彦氏

創 立  
例 会 日  
例 会 場  
事 務 局

E-mail  
HPアドレス

昭和12年10月

火曜日 12:30~13:30

三翠園ホテル TEL(822)0131

高知市本町3丁目3-39 高知放送南館8階

TEL(824)8660 FAX(824)2529

shinairc@joy.ocn.ne.jp

<https://www.221.ne.jp/kochirc/>